



SEVEN PM

doradzamy innowacje!

DOTACJA NA ROZWÓJ FIRMY

LISTA ZAGADNIEŃ DO PRZEMYŚLENIA PRZED
ROZMOWĄ TELEFONICZNĄ Z DORADCĄ SEVEN PM

FIRMA I PROJEKT

1. Czym zajmuje się Państwa firma?
2. Na jaki projekt chcą Państwo otrzymać dotację?
3. Jaki jest główny cel projektu?

RYNEK

1. Jakie są grupy (rodzaje/segmenty) potencjalnych odbiorców na Państwa usługi / produkty
2. Jakie problemy / potrzeby chcą Państwo rozwiązać za pomocą dotacji?
(Potrzeby wewnętrzne: np. usprawnienie funkcjonowania firmy poprzez zakup nowych systemów / urządzeń. Potrzeby rynku: np. dostarczenie lepszego, innowacyjnego rozwiązania dla konkretnej grupy odbiorców)
3. Czy na rynku są jakieś zamienniki/substytuty dla usługi/produktu będącego przedmiotem projektu?

KOSZTORYS PROJEKTU I FINANSE

1. Jaka ma być całościowa wartość projektu / wartość dotacji?
2. Czy dysponują Państwo wolnymi środkami finansowymi na wkład własny (minimum 30% wartości projektu).
3. Jakie wydatki chcą Państwo sfinansować z dotacji:
 - a. zakup / przeprowadzenie b+r
 - b. licencje, patenty, certyfikaty, itp
 - c. infrastruktura, budynki, grunt
 - d. systemy informatyczne
 - e. wynagrodzenia
 - f. inne?